

RAPORT ANUAL 2011

Data raportului: 26.04.2012

Denumirea societatii: S.C. PROSPECTIUNI S.A.

Sediul social: Str. Caransebes, nr.1, Sector 1, Bucuresti

Nr. telefon/fax: 021.319.66.08/021.319.66.56

Cod unic de inregistrare la Oficiul Registrului Comertului: R.1552801

Numar de ordine la Oficiul Registrului Comertului: J40/4072/1991

Capital social subscris si varsat: 71.804.872,50 lei

Piata reglementata pe care se tranzactioneaza valorile mobiliare emise:

RASDAQ, categoria III R, piata principala RGBS

1. ANALIZA ACTIVITATII SOCIETATII

1.1. Prezentare generala

Prospectiuni S.A. este o companie romaneasca cu capital privat cu o experienta de aproape 60 de ani in furnizarea de servicii geologice si geofizice in Romania si in afara ei.

Prospectiuni este principalul furnizor de servicii geologice si geofizice din sudul Europei si continua sa isi extinda operatiunile la nivel international. In prezent, avem operatiuni in Europa de Sud, Asia Centrala, Africa de Nord si Africa de Vest, furnizand servicii de achizitii de date seismice, procesare, interpretare si alte servicii geologice si geofizice.

Prospectiuni furnizeaza servicii de achizitii de date la cele mai inalte standarde, in orice mediu. Avem o experienta indelungata in abordarea unor terenuri dificil de explorat. Planuim cu foarte mare atentie operatiunile mixte care se desfasoara in paduri, orase si infrastructuri ale campurilor petroliere pentru a minimiza impactul cultural si asupra mediului, reusind sa mentinem in acelasi timp atributurile geofizice pentru descifrarea structurilor complexe de flis faliate.

Prospectiuni poate pune la dispozitie 9 echipe dotate cu tehnologii de ultima ora si patru echipe de exploatare miniera care asigura achizitia de date geofizice, incluzand:

- Peste 490 de profesioniști cu studii universitare in domeniul geologiei, geofizicii, geochimiei, ingineriei petroliere si in alte domenii de specialitate;
- Sisteme de inregistrare de ultima generatie: inclusiv sisteme wireless Sercel Unite, 428 si 408;
- 24 vibratoare;
- 28.000 canale pentru sisteme moderne de inregistrare pe teren de 24 biti;
- Acces la alte echipamente, daca este nevoie, prin contracte incheiate cu partenerii din domeniu.

Prospectiuni isi desfasoara activitatea cu personal cu inalta calificare (atat din Romania cat si din afara) cu experienta in modelarea, achizitia, procesarea si interpretarea de date seismice 2D si 3D.

Acest mixt de echipamente, personal si suport tehnologic, impreuna cu resursele puse la dispozitie de companiile asociate din domeniu, face ca Societatea sa fie foarte flexibila si adaptabila. Echipa noastra de manageri este capabila sa lucreze indeaproape cu fiecare client in parte si sa se muleze pe cerintele fiecarui

proiect pentru a asigura achiziția celor mai corecte date, folosindu-se în același timp de cele mai eficiente metode din punctul de vedere al costurilor.

Viziunea noastră este ca în următorii patru ani, Societatea va crește, ajungând la o cifră de afaceri de 120 milioane de euro.

Obiectivele noastre principale sunt:

- Dezvoltarea companiei pentru viitor;
- Să devenim principalul furnizor de servicii geologice și geofizice din Europa Centrală și de Est;
- Să creștem valoarea operațiunilor internaționale până la 35% din volumul vânzărilor;
- Să dezvoltăm noi activități în domeniul exploatareilor miniere și managementului de mediu, folosind capacitățile tehnice deosebite de care dispunem;
- Să formăm profesioniști capabili să folosească cele mai bune tehnologii din domeniu.

Dezvoltăm compania oferind profesioniștilor cu experiență în geotehnice echipamente de ultimă generație și modele moderne de business. Folosim o abordare pragmatică și metodică în aplicarea științelor și tehnologiilor în vederea găsirii resurselor naturale ale viitorului.

Misiunea noastră este ca generațiile prezente și viitoare să beneficieze de resursele energetice și minerale ale Terrei. Prin urmare, Societatea furnizează soluții integrate geologice, geofizice și de mediu companiilor care activează în domeniul resurselor naturale.

Ne dedicăm creării de valoare pentru clienți, acționari, angajați, furnizori și comunități în care lucrăm prin oferirea de servicii de înaltă calitate, inovatoare și competitive atât în România cât și în afara ei. Vom implementa cele mai bune practici privind sănătatea, securitatea și mediul și ne vom desfășura activitatea în mod etic și legal. Ne vom atinge obiectivele și vom construi un viitor mai bun pentru toți prin implementarea noilor tehnologii, prin inovare continuă și prin îmbunătățirea capacităților, procedurilor de funcționare și serviciilor noastre și prin investirea în resursele umane de care dispunem pentru a oferi oportunități de dezvoltare.

Prospecțiuni este o companie cu o istorie îndelungată și cu puternice valori profesionale. În cadrul Prospecțiuni punem accent pe următoarele valori:

- Excelența la nivel de profesie;
- Deschidere și transparență;
- Responsabilitate și integritate;
- Îmbunătățire și inovare;
- Muncă în echipă și spirit de echipă;
- Respect pentru ceilalți și pentru mediu.

Valorile noastre se regăsesc în acțiunile noastre prin:

- Dezvoltarea de profesioniști pentru viitor prin programe de formare profesională;
- O cultură vie privind Securitatea și Sănătatea în Muncă (SSM) prin care să atingem obiectivul de zero accidente la locul de muncă, iar aceste practici sunt adoptate atât la locul de muncă cât și acasă și în comunitățile în care lucrăm;
- Crearea de valoare prin implementarea unor practici de afaceri sănatoase și unor tehnici geologice și geofizice optime;
- Îmbunătățirea permanentă a tehnologiilor, capacităților, procedurilor de funcționare și a serviciilor noastre;
- Forță pozitivă pe care o reprezentăm la nivelul comunităților în care ne desfășurăm activitatea și în care trăim astfel încât Prospecțiuni să conteze în vietele oamenilor

Strategia prezentată de Societate este de a-și menține poziția de lider pe piața românească aflată în continuă dezvoltare, diversificându-și totodată baza de venituri prin intensificarea activității sale la nivel mondial cât și creșterea veniturilor provenite din operațiuni non seismice.

Strategia Societatii cuprinde:

- Pastrarea cotei principale de piata in Europa Centrala si de Est;
- Extinderea la nivel international in Asia Centrala si cresterea numarului de proiecte in Africa de Nord;
- Diversificarea ofertei de servicii – analize de mediu, monitorizare si certificare;
- Date si studii neexclusive;
- Investitii in domeniul petrolului si al gazelor naturale;
- Cresterea eficientei si scaderea costurilor;
- Cresterea capacitatilor profesionale si formarea tinerilor profesionisti pentru viitor.

Prospectiuni a inregistrat deja progrese semnificative in extinderea operatiunilor seismice pe pietele internationale. Exista proiecte in desfasurare in Asia Centrala si proiecte care vor incepe in curand in Africa de Nord. Cautam in mod activ si alte proiecte si oportunitati internationale.

Pentru a completa cele de mai sus, mentionam ca dezvoltam servicii non seismice, in special in domeniul mediului, mineritului si serviciilor legate de minerale. Compania a fost deja dotata cu laboratoare mobile si personal de specialitate pentru realizarea de studii pe teren, analize si servicii de consultanta care nu sunt utilizate in prezent la adevarata lor capacitate. In anul 2011 am incheiat cateva contracte de testare si monitorizare a mediului. Compania a participat in cadrul unor consortii la licitatii pentru reabilitarea a 3.000 de puturi apartinand OMV - Petrom. Grupul nostru a fost selectat pentru reabilitarea a 1.800 de puturi.

Echipamentele detinute de Societate pentru achizitia, procesarea si interpretarea de date seismice sunt printre cele mai noi din domeniu. In fapt, suntem printre primele companii care au utilizat tehnologia wireless de achizitie de date seismice. Un alt aspect asupra caruia trebuie sa ne indreptam eforturile este adaptarea metodelor de lucru la utilizarea noilor tehnologii. Echipa care a realizat studiile din Portugalia, folosind sistemul Sercel Unite, a implementat metode de lucru noi care au aparut in publicatii geofizice internationale.

Vom continua sa investim in echipamente seismice marca Sercel, in mini vibratoare, camioane si alte echipamente pentru teren. De asemenea, trebuie sa investim in echipament pentru geofizica aplicata, geologie si in alte domenii de activitate. De asemenea vom continua testarea de noi tehnologii. Echipa noastra de procesare testeaza softuri de redare a imaginii in profunzime (depth imaging software) care imbunatatesc imaginile geologice complexe specifice zonelor de sariaj.

Cea mai mare investitie a companiei Prospectiuni ramane investitia in dezvoltarea resurselor umane. Desfasuram in continuare un program activ de formare profesionala prin care dorim sa ajutam echipa noastra sa dobandeasca noi abilitati si sa isi dezvolte capacitatile. Ne-am implicat activ alaturi de Universitatea din Bucuresti in formarea proaspetilor absolventi geologi sau geofizicieni. In primul lor an in cadrul Societatii noastre, acesti absolventi lucreaza prin rotatie atat la achizitia de date seismice, procesare si interpretare de date, cat si in cadrul altor departamente ale Companiei.

In timpul exercitiului financiar al anului 2011 nu au avut loc fuziuni sau reorganizari semnificative.

1.1.1. Elemente de evaluare generala la 31.12.2011:

a) Profit brut	38.513.335 lei
Profit net	30.981.821 lei
b) Cifra de afaceri	315.293.527 lei
c) Venituri totale	335.812.020 lei
d) Costuri totale	297.298.685 lei

1.1.2. Evaluarea nivelului tehnic si de productie al Societatii:

In anul 2011, lucrarile de prospectiuni seismice s-au executat cu 4 echipe seismice in tara si echipe in strainatate. Lucrarile de achizitie date seismice in tara au fost urmatoarele:

- Petrom 2D – Urziceni, Adjud;
- Petrom 3D – Megasurvey Faza a II-a Runcu – Baicoi, Botesti, Videle;
- Romgaz 2D – Sud Moldova, Muntenia NE si centru, Transilvania;
- Chevron Romania 2D - Barlad;
- Aurelian Petroleum SRL 2D – Cujeșdiu, Brodina;
- Rompetrol 2D – Focsani;
- Amromco Energy 3D – Iecea Mare, Buda, Balta Alba, Ghergheasa.

Pentru Romgaz au fost executate de asemenea lucrari de prospectare magnetotelurica, magnetometrica si gravimetrica.

La extern, Prospectiuni SA a avut contracte de achizitie date seismice 3D in Iran (Pedex) in Portugalia (Mohave), Maroc (Circle Oil) si in Bulgaria (Overgas Inc.). Pentru cercetari geologice-geochimice si analize de laborator au fost executate lucrari in Maroc (ONHYM).

Evolutia ponderii principalilor beneficiari in cifra de afaceri a societatii se prezinta astfel:

BENEFICIARUL	2009 %	2010 %	2011 %
PETROM -OMV SA	19,39	42,78	40,16
SNGN ROMGAZ SA	63,94	24,33	17,74
MOHAVE PORTUGAL	-	5,83	13,07
AURELIAN OIL	-	7,2	6,88
CIRCLE OIL MAROC LIMITED	-	-	6,68
CHEVRON ROMANIA EXPLORATION	-	-	5,63
PEDEX IRAN	5,28	5,61	2,81
OVERGAS INC	-	-	2,27

Datele releva ca cei doi clienti traditionali, OMV Petrom SA si SNGN Romgaz SA, impreuna, detin o pondere mai mica in cifra de afaceri fata de cea detinuta in anul 2010. Pozitiile celor doi clienti (ca pondere) similare cu cele din anul 2010, ordinea fiind OMV Petrom pe primul loc, SNGN Romgaz SA pe locul doi.

De remarcat ca ponderea lucrarilor la extern a crescut destul de mult, tendinta ce se va pastra si in anul 2012. Prospectiuni SA controleaza in prezent 100 % din piata de lucrari de prospectiuni seismice din Romania si dispune de echipament tehnologic performant si forta de munca superior calificata, fapt care ii poate asigura competitivitate pe piata externa.

Pe langa activitatea de baza, S.C. Prospectiuni S.A. se va implica si in dezvoltarea de parteneriate in programe socio-educationale impreuna cu universitatile cu profil industrial/ ecologic. Prin aceste proiecte se are in vedere atat cresterea renumelui companiei si a dezvoltarii imaginii "verzi" a companiei noastre, cat si atragerea de tineri specialisti ce vor contribui cu experienta si ideile lor la ridicarea nivelului profesional a personalului nostru si la asigurarea transferului de experienta de la specialistii nostri catre noua generatie.

Prospectiuni S.A. urmareste dezvoltarea capacitatii de accesare a fondurilor europene pentru proiecte de mediu ce implica utilizarea serviciilor sectiilor geologie-geochimie, geofizica aplicata si laboratorului de analize geologice cu scopul atragerii de noi clienti si generarii de venituri suplimentare.

1.1.3. Evaluarea activitatii de aprovizionare tehnico-materiala

Aprovizionarea tehnico-materiala a Societatii s-a realizat de catre serviciul functional de specialitate conform procedurilor specifice sistemului de management integrat calitate, mediu, sanatate si securitate ocupationala. Datorita specificului obiectului de activitate al Prospectiuni S.A., buna desfasurare a procesului de productie este direct influentat de aprovizionarea cu echipamente, piese de schimb, materiale si carburanti care se procura, atat de pe piata externa, cat si de pe cea interna.

În decursul anului 2011 Societatea a menținut în bune condiții relațiile cu furnizorii tradiționali (Maxam România, Metalica, OMV Petrom, Augsburg, Castrol, Romsystems, Baduc, Tim Protection), demarând totodată colaborări cu parteneri importanți (Renania, Emag, Chorus, Sanroc).

În cursul anului 2011, Serviciul Achiziții a desfășurat următoarele activități:

- renegocierea unor clauze ale contractelor cu furnizorii, obținându-se prelungirea termenelor de plată la 45, respectiv 60 de zile și discount-uri cuprinse între 5 și 25%;
- asigurarea în continuare a suportului, prin livrarea de piese de schimb, pentru întreținerea și repararea autovehiculelor de teren (Nissan și Toyota), operațiuni care, începând cu anul 2010 au fost realizate în regie proprie, la Baza de Reparații București sau la atelierele amenajate în teritoriu, care a condus la reducerea semnificativă a costurilor (în trecut aceste lucrări erau realizate de către terți);
- asimilarea cu succes a programului de gestiune a materialelor, parte a sistemului integrat SAP și dezvoltarea acestuia prin implementarea unor noi funcții de aprobare a comenzilor on-line.

În anul 2011, volumul importurilor a crescut comparativ cu 2010, ca urmare atât a achiziționării de echipamente de producție (Sercel – Franța, Lang Fang Dynamic Technologies – China) cât și a închirierilor pentru proiectele externe (Mitcham – USA, Tesla – Canada, Atlas Copco – Portugalia). Pentru facilitarea acestor operațiuni Societatea a beneficiat de serviciile companiei de transport și vamă – SDV România.

Derularea contractelor de achiziție pe întreg anul 2011 a decurs în bune condiții, neavând neînțelegeri cu furnizorii interni sau externi. Menționez că pe tot parcursul anului 2011 nu s-au semnalat disfuncționalități în ceea ce privește procesul de aprovizionare tehnico-materială și în relațiile cu furnizorii, deși pe tot parcursul întregului an au lucrat toate echipele de prospectivare seismică.

Achizițiile de la principalii furnizori s-au făcut ținând cont de raportul calitate/preț, fiind aleși în funcție de ofertele prezentate (cel puțin 3 oferte).

1.1.4. Evaluarea activității de vânzare

Serviciile prestate de Societate au fost destinate în principal pieței interne (OMV Petrom SA, SNGN Romgaz S.A., Aurelian Oil&Gas, Rompetrol, Amromco Energy, Expert Petroleum, Ministerul Economiei Comerțului și Mediului de Afaceri), dar și pieței externe (MOHAVE OIL& GAS - Portugalia, Overgas INC. AD - Bulgaria, Bulgartransgaz EAD - Bulgaria, CircleOil Maroc LTD - Maroc).

Obiectivul principal al companiei este de a extinde cât mai mult serviciile seismice dincolo de granițele României pentru diversificarea portofoliului de clienți.

Atât pe piața internă, cât și pe piața internațională lucrările de achiziție de date seismice sunt încredințate prin organizarea de licitații. Principalii concurenți externi ai Societății sunt: GES Ungaria, Acoustic Geophysical Services Ungaria, Geofizyka Torun Polonia, Geofizyka Krakow Polonia, DMT GmbH Germania, WesternGeco Corporate Anglia, CGG Veritas France, Geofizica d.d.- Croatia, etc.

Societatea a avut deja multe progrese în extinderea operațiunilor seismice pe piețele internaționale. Au fost executate contracte în țări precum: Portugalia, Bulgaria, Kosovo, Senegal, Guineea, Maroc și Iran. Aceste contracte au inclus:

- prelevarea de probe geologice și analize în bazinul Bove din Guineea Conakry;
- analiza geotermală în Statele Unite pentru compania Procter & Gamble;
- achiziție MT, în Kosovo, pentru resursele geotermale;
- prelucrarea datelor seismice în Siberia și Kazahstan;
- prelevarea de probe de mineralogie din Senegal;

- achizitii seismice in Iran, Portugalia si Maroc.

In anul 2012 ne asteptam sa inceapa operatiunile cu cel putin trei echipe seismice internationale si patru echipe de explorare pentru minerale. Aproximativ 25-30% din activitatea noastra din acest an va avea loc in afara Romaniei.

Societatea urmareste in mod activ proiectele si oportunitatile internationale. Lucram impreuna cu reprezentanti din Spania, Italia, Albania, Bulgaria, Turcia, Irak, Turkmenistan si Myanmar, cu o puternica experienta locala, care vin in completarea abilitatilor noastre tehnice.

Compania detine un joint-venture in Senegal impreuna cu Petrosen pentru prestarea de servicii geologice si geofizice in Africa de Vest. Deja facem schimb de personal intre companii in vederea realizarii unor transferuri de cunostinte si de experienta. In curând, impreuna, vom demara operatiuni de achizitie a datelor in teren.

Eforturile de dezvoltare de noi afaceri vor fi axate pe urmatoarele zone:

- Asia Centrala, pentru a dezvolta atribuirea noastra recenta de munca in Tadjikistan, cu Tethys Petroleum;
- Georgia, unde am construit legaturi puternice cu o serie de companii petroliere;
- Maroc, unde suntem stabiliti in calitate de contractant principal;
- Europa Centrala si de Sud pentru a extinde piata noastra de baza;
- Senegal.

Societatea face eforturi permanente in vederea mentinerii nivelului tehnic si al fortei de munca la nivelul standardelor internationale in vederea asigurarii controlului pietei interne.

1.1.5. Evaluarea aspectelor legate de personalul Societatii

In anul 2011 Prospectiuni SA a continuat demersurile de dezvoltare a capitalului uman, initiate in anul 2010. Managementul resurselor umane a constituit o prioritate a conducerii companiei in anul 2011.

Numarul mediu al angajatilor in anul 2011 a fost de 1.604 structurat dupa cum urmeaza:

- personal de conducere executiva	6
- personal muncitor si maistri	1.285
- personal TESA	313

Fata de 2010, personalul companiei a crescut in anul 2011, compania inregistrand in anul 2011 un volum mai mare de activitate decat cel din 2010. Variatia numarului de personal este influentata de numarul de contracte aflate in derulare si termenele de finalizare a acestora.

De la 01.01.2011 au fost puse in aplicare prevederile cu privire la noul sistem de salarizare negociat prin Contractul Colectiv de Munca valabil la nivel de unitate incheiat pentru perioada 2010 – 2014. Acest Contract Colectiv de Munca a fost negociat intre patronat si reprezentantii alesi ai salariatilor.

Intre personal si conducerea Societatii exista raporturi de colaborare, nu au existat si nu exista elemente conflictuale care sa perturbe activitatea Societatii.

Anul 2011 a insemnat pentru Prospectiuni SA si valorificarea unei investitii mai vechi – implementarea unui nou soft de management al resurselor umane, a carui licenta era detinuta de Prospectiuni SA inca din 2008. Implementarea noului program de gestiune a resurselor umane, in mai 2011, a condus la eficientizarea activitatii de salarizare si administrare personal si cresterea nivelului de servicii destinat angajatilor nostri din acest punct de vedere.

Si in 2011, Prospectiuni SA s-a axat pe recrutarea de tineri specialisti in geologie si geofizica. 20 de noi specialisti in aceste domenii s-au alaturat companiei in anul 2011. Prospectiuni SA acorda o importanta

mare crearii generațiilor viitoare de specialiști care să asigure companiei avantajul competitiv pe piață. O atenție deosebită s-a acordat și specialiștilor din domeniul mecanic, electronic, financiar sau resurse umane.

Ne construim viitorul atragând talente și investim în dezvoltarea acestora prin programe de formare profesională în toate domeniile de interes pentru afacerea noastră.

Investiția companiei în programele de training a fost de aproximativ 125.000 de Euro în anul 2011, reflectând importanța acestui demers în dezvoltarea capitalului uman. Instruirea a fost efectuată atât intern, cât și extern, iar competențele vizate au fost atât tehnice, cât și cele de management. În total 281 de angajați au participat în anul 2011 la programele de instruire organizate de companie.

Departamentul Resurse Umane și managementul de top al companiei au inițiat colaborări strânse cu facultățile de profil din principalele centre universitare ale României, susținând activitățile de cercetare în care sunt implicați studenții prin participarea și susținerea de prezentări la diverse conferințe.

În susținerea acestui demers, Prospektiuni SA a lansat în 2011 programul de Burse Prospektiuni dedicat studenților din domeniile geologie, geofizică, mine, petrol și gaze. Cei 16 beneficiari ai programului au fost stabiliți de un comitet de selecție format din cadre universitare și reprezentanți ai managementului companiei.

Perspectivile anului 2012:

În anul următor, Departamentul de Resurse Umane, prin competențele pe care le deține, va continua dezvoltarea rolului său de partener strategic, prin îmbunătățirea continuă a instrumentelor de lucru și a livrării serviciilor sale.

Printre noile inițiative de Resurse Umane planificate pentru 2012 enumerăm: implementarea noului sistem informatic de management al performanței și dezvoltării personalului, definirea și implementarea „Catalogului de Competențe Prospektiuni”, dezvoltarea programelor de planificare a carierei și planificarea succesiunii, lansarea „Centrului de pregătire profesională Prospektiuni”, în parteneriat cu Codecs.

1.1.6. Evaluarea aspectelor legate de mediu

Domeniul de refacere a mediului în Europa Centrală și de Est se extinde rapid pentru a satisface cerințele UE. OMV-Petrom trebuie să decontamineze locațiile abandonate. OMV-Petrom va primi peste 50 milioane de euro de la Guvernul român, care acoperă costurile de decontaminare pentru aproximativ 7.000 de foraje, conform contractului de privatizare. Prospektiuni SA face parte din consorțiul contractat pentru remedierea a 1.800 de foraje.

Prospektiuni SA, prin divizia sa Promediu oferă următoarele servicii:

- studii de mediu;
- prelevare de probe de mediu și analize de laborator;
- buget mediu de analiză;
- monitorizare;
- soluții de decontaminare, în colaborare cu alte companii.

Promediu a transformat serviciile noastre de geologie, geochimie și de laborator în activități mai stabile și mai profitabile. Serviciile de mediu vor contribui cu 0,5 milioane de euro la veniturile totale ale Prospektiuni SA în 2012 previzionând o cifră de afaceri în creștere în anul 2013.

În luna aprilie a anului 2011, s-a derulat auditul extern de supraveghere al sistemului de management integrat calitate, mediu, sănătate și securitate ocupatională, ce a evidențiat faptul că sistemul de management HSEQ, stabilit și implementat în cadrul organizației, este în continuare adecvat și eficient. În timpul auditului extern nu au fost identificate neconformități, astfel încât s-a dispus menținerea certificării sistemului.

Începând cu luna februarie 2011, a fost demarată implementarea proiectului cu finanțare nerambursabilă din Fondul Social European prin Programul Operațional Sectorial pentru Dezvoltarea Resurselor Umane 2007-2013, contract POSDRU/78/3.2./A/67057, cu titlul „CONSTIENTIZARE, SANATATE SI SECURITATE PENTRU ANGAJATII NOSTRI”, care se va derula pe parcursul a 2 ani și va avea ca scop promovarea managementului sănătății și securității ocupaționale în rândul angajaților, dezvoltarea de competențe și abilități pentru eliminarea și reducerea riscurilor asociate la locurile de muncă. Valoarea adăugată prin realizarea acțiunilor propuse în cadrul proiectului este dată de creșterea constientizării salariaților asupra riscurilor la locul de muncă și dezvoltarea abilităților de a interveni în cazul unei situații de urgență și de a acorda primul ajutor la nevoie.

Pentru menținerea eficacității sistemului de management integrat, periodic, conform unei planificări anuale, se realizează audituri interne, verificări și inspecții de conformare cu cerințele de reglementare. În programele de audit sunt incluse toate funcțiile și structurile organizatorice ale companiei și subcontractorii. Atât neconformitățile identificate, cât și măsurile corective și preventive aplicate, sunt consemnate și urmărite pentru a asigura îmbunătățirea activităților companiei.

În anul 2011 a continuat corelarea sistemului de management HSEQ cu recomandările ghidurilor OGP și IAGC, prin preluarea unor concepte noi aplicabile, în principal, în activitatea echipelor de teren. Astfel, s-a dorit venirea în întâmpinarea cerințelor clienților, în primul rând de pe piața externă, clienți care, ulterior, au apreciat extrem de pozitiv aceste eforturi.

Gestionarea aspectelor de mediu în cadrul Prospectiuni SA

Întreg personalul companiei este constientizat și instruit să aplice politica în domeniul calității, mediului, sănătății și securității ocupaționale, stabilită și implementată în cadrul Prospectiuni S.A.

Principalele aspecte de mediu controlate de organizație sunt: emisiile de noxe în atmosferă provenite de la mijloacele de transport, generarea de deseuri și generarea de ape uzate/ poluări accidentale. Aceste aspecte de mediu și impacturile de mediu asociate au fost ținute sub control și îmbunătățite, prin aplicarea de programe de management de mediu la nivelul fiecărei structuri organizatorice din cadrul companiei. La echipele de teren s-au făcut eforturi pentru creșterea gradului de recuperare a materialelor și sortarea la sursa generatoare și pentru predarea acestora către operatori autorizați.

În anul 2011, au fost luate în considerare modificările legislative datorate transpunerii Directivelor Europene în legislația românească și a devenit prioritară gestionarea substanțelor și a deșeurilor periculoase (clasificarea, ambalarea și etichetarea, regimul bateriilor și acumulatorilor) și cerințele către subcontractori.

În cursul anului 2011 nu au existat sesizări, reclamații, penalități sau litigii privind conformarea cu legislația aplicabilă de mediu.

1.1.7. Evaluarea activității de cercetare-dezvoltare

Începând cu anul 2006 S.C. Prospectiuni S.A., a devenit partener/ coordonator în programe de cercetare dezvoltare, inovare (CDI), administrate de Ministerul Educației, Cercetării și Tineretului, derulând activități în cadrul mai multor proiecte.

În anul 2011 a fost finalizat proiectul "Sistem OLAP de analiză a datelor urbane obținute prin cartarea geospațială și geomorfologică a rețelilor edilitare - EDILCART, din cadrul Programului PNCDI II (P5-Inovare) lansat în anul 2008. Rezultatele cercetării s-au concretizat în editarea unui Atlas al regiunii București - Ilfov, cu hărți ale distribuției factorilor de mediu.

Tot în anul 2011 a fost depusă documentația pentru licitație pentru proiectul "Tools for the Integrated Management of Mining Areas and River Basins - TIMMAR". Coordonatorul proiectului este Universitatea București, iar Prospectiuni este partener în cadrul acestui proiect.

1.1.8. Evaluarea serviciilor de explorare miniera

Prospectiuni SA are o istorie îndelungată de furnizare de servicii miniere de explorare care sunt acum reactivate. Atunci când nu avem activitate pentru clienții externi, ne vom axa pe efectuarea de lucrări

pentru proiecte de evaluare a rezervelor minerale în Senegal, unde Societatea detine participatii de capital. Consideram ca acest model de afaceri va genera cea mai mare valoare pentru serviciile noastre pe termen lung.

De asemenea, suntem parte în proiecte de joint venture în Senegal și Guineea-Bissau pentru a evalua resursele naționale de minerale pentru Guvernele acestor țări, pentru a permite dezvoltarea unei politici de resurse naturale. Studiile geologice și geochimice propuse pentru a evalua resursele minerale previzionate *onshore* din Guineea-Bissau și Senegal vor ajuta la dezvoltarea continuă și la creșterea rezervelor de minerale și hidrocarburi ale țărilor respective, precum și la furnizarea de date științifice pentru dezvoltarea resurselor de apă și a altor resurse. Parteneriatul de tip joint venture prevăzut pentru studiile geologice propuse în Guineea-Bissau și Senegal datorită naturii sale, va conduce la un interes crescut al oportunităților de explorare, va crește rezervele recuperabile, va identifica noi zone netestate geologic și va evalua potențialul general al bazinului din zonele respective.

Pe partea socio - economică, studiile planificate vor permite o platformă de la care populația locală, diferitele entități guvernamentale, instituțiile de învățământ superior și întreprinderile private, vor fi capabile să identifice nevoile locale și naționale durabile, bunăstarea generală a populației, oportunitățile educaționale, crearea de micro-întreprinderi durabile, precum și identificarea modalităților optime de a conserva mediul pentru generațiile viitoare.

1.1.9. Evaluarea activității societății privind managementul riscului

Comparativ cu anul 2011 în anul 2012 se așteaptă o creștere a cererii de lucrări (deci și a cifrei de afaceri) de aproximativ 3 ori în domeniul serviciilor (al explorării) pentru petrol și gaze în ciuda crizei economice mondiale care afectează și România.

Această creștere a cererii de lucrări se datorează faptului că în anul 2011 au fost desemnați câștigătorii concesiunilor de explorare petroliere în cadrul Rundei a X a organizată de ANRM pentru zonele Banat, Crisana, Dobrogea și Marea Neagră și că în 2012 ANRM a prelungit contractele de concesiune pentru OMV – Petrom cu 3 ani și Romgaz cu 5 ani.

Aceste măsuri au condus la creșterea interesului companiilor petroliere străine și românești pentru noi investiții în domeniu. Astfel, au apărut firme noi, importante, ca și operatori pe aceste blocuri de explorare: Exxon – Mobile, LukOil, Total, Chevron, MOL, NIS (Gasprom), Hunt Oil.

Dacă cererea estimată de lucrări de achiziție date seismice 2D a rămas la același nivel ca în anul 2011 (3.600 km liniari), cererea de achiziție date seismice 3D va crește de peste 3 ori (1.250 kmp 3D în 2011). Această creștere se datorează în special programelor de prospectiune pe următorii 2 ani a noilor operatori din Panonic (3.700 kmp 3D) și a companiei Romgaz (4.000 kmp 3D), în condițiile în care OMV – Petrom își va menține același volum de lucrări (1.300 kmp 3D).

Din păcate în prima parte a anului 2012 (în primele 4 luni), această creștere a cerințelor de servicii nu a avut loc datorită întârzierii ratificării Acordurilor de Concesiune dintre ANRM și companiile castigatoare din Runda a X a, ca urmare a instabilității politice și a întârzierii licitațiilor organizate de OMV Petrom și Romgaz pentru lucrări seismice, ca urmare a schimbării procedurilor de licitație. Aceste întârzieri sunt evaluate la 5 luni pentru OMV Petrom și Romgaz și peste 7 luni în cazul ratificării acordurilor de concesiune. Până acum a fost ratificat numai acordul de concesiune cu Chevron.

Pentru anul 2012 Societatea are contracte semnate pentru lucrări în România în valoare de 27 milioane de euro (OMV – Petrom, Romgaz, Aurelian Oil), ce acoperă aproximativ 35% din capacitate.

În perioada imediat următoare, în lunile mai, iunie, OMV Petrom și Romgaz vor scoate la licitație noi proiecte 2D și 3D pentru acest an, a căror valoare estimată este de aproximativ 40 milioane euro.

În partea a doua a anului 2012 Prospectiuni își va utiliza întreaga sa capacitate pentru a face față cererilor de achiziție date seismice în România utilizând 6 echipe seismice.

In cazul in care ratificarea acordurilor de concesiune pentru Runda a X a se va face in primul semestru, Prospectiuni isi propune sa-si mareasca capacitatea de lucru prin achizitionarea de noi echipamente de inregistrare, vehicule, echipamente de foraj si angajarea si instruirea de noi specialisti.

2. ACTIVELE CORPORALE ALE SOCIETATII

2.1. Amplasarea si caracteristicile principalelor cladiri si terenuri aflate in proprietatea societatii se prezinta astfel:

Nr crt	Adresa	Imobilizare	Suprafata totala (m.p)	Suprafata construita (m.p)	Valoare Contabila
1	Str Caransebes Nr 1, Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire Sediul S+P+7 Cladire Laboratoare P+3 Cladire Dispensar-Policlinica Alte cladiri si constructii	8.940	2.645	10.878.900 5.608.400 5.044.100 430.400 610.237
2	Str Coralilor Nr 20A, 20C, Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Cladire Calculator CDC Cladire zid cu 47 boxe Alte cladiri si constructii	17.113,13	5.117,58	16.641.400 4.134.700 1.779.000 410.800,10 1.662.173,60
3	Str Coralilor Nr 31, Sector 1, Bucuresti	* Teren	13.736,00	0	13.360.300
4	Str Coralilor Nr 31A, Sector 1, Bucuresti	* Teren	19.496,14	0	18.962.900
5	Str Modestiei Nr 1, Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Baraca metalica"Depozit Central material+Atelier I.T.P" Baraca Metalica pt. Ateliere Litoteca - Laborator pt probe Atelier pt montat tahografe Alte cladiri si constructii	20.741,22	8.243,00	16.707.900 1.992.300 433.900 231.700 825.700 50.699,30 669.006,38
6	Str Fabrica de Oxigen, Buciumeni, Jud Ilfov	* Teren * Cladiri: Cladire Grup Social Buciumeni Alte cladiri si constructii	2.593,33	785,42	111.100 212.700,20 264.071,69
7	Comuna Leordeni, Sat Budisteni, Jud Arges	* Teren * Cladiri: Alte cladiri si constructii	40.640,51	20.194,41	522.400 99.678,75

8	Comuna Sinca Veche, Jud Brasov	* Teren * Cladiri: Depozit material exploziv Alte cladiri si constructii	25.910,10	996,29	331.200 305.400 74.605,63
9	Str Furnica Nr 52, Sinaia, Jud Prahova	* Teren * Cladiri: Imobil Sinaia	1.288,11	176,00	425.000 1.856.400
10	Mogosoia, str. Vinatorilor nr. 2C, jud Ilfov	* Teren * Cladiri: - locuinta	1.200,82	167,70	710.000 475.800
11	Comuna Vernesti Jud Buzau	Alte constructii			63.425,30
12	Localitatea Salcioara Jud Vaslui	Alte constructii			9.589,06
TOTAL		* Teren * Constructii:	151.659,36	38.325,40	78.651.100,00 25.498.455

Activele patrimoniale totale in valoare de 457.830.361 lei sunt structurate dupa cum urmeaza:

A. Imobilizari necorporale:

(concretizate in special in licente software pentru productie si tehnica de calcul)

1.234.191

B. Imobilizari corporale:

- Terenuri	78.651.100
- Constructii	25.498.455
- instalatii tehnice si mijloace transport	112.320.019
- mobilier, aparatura birotica, echipament de protectie a valorilor umane si materiale si alte active corporale	468.317
- avansuri	1.318.071
- imobilizari in curs	4.176.631

Total 222.432.593

C. Imobilizari financiare:

- titluri sub forma de participare	74.589.738
- alte creante imobilizate (garantii)	194.498

Total 74.784.236

D. Active circulante:

- stocuri si productie in curs	9.730.254
- creante comerciale si alte creante	125.335.951
- casa si conturi la banci	22.671.768

Total 157.737.973

E. Cheltuieli in avans:

1.641.368

- dobanzi la leasing	-
----------------------	---

Total active la 31.12.2011 457.830.361

Correspondenta in pasiv a activelor patrimoniale enumerate mai sus, se concretizeaza in urmatoarele:

A. DATORII

- datorii ce trebuie platite intr-o perioada mai mica de un an	105.877.188
- datorii ce trebuie platite intr-o perioada mai mare de un an	10.711.541
Total datorii	116.588.729

B. PROVIZIOANE

7.670.616

C. VENITURI IN AVANS

786.074

D. CAPITALURI, REZERVE, PROFIT

- capital social subscris si varsat	71.804.872
- rezerve din reevaluare	92.035.543
- rezerve legale	8.819.769
- rezerve reprezentand surplusul realizat din rezerve din reevaluare	3.004.202
- alte rezerve (mrt. pret., fd. dezvolt.)	128.053.673
- rezultatul reportat	10.729
- repartizari din profitul anului 2010	(1.925.667)
- profit nerepartizat inainte de Hotararea AGA	30.981.821

Total capitaluri

332.784.942

Total pasive la 31.12.2011

457.830.361

La sfarsitul anului 2011 Prospectiuni S.A. a inregistrat active patrimoniale in valoare totala de 457.830.361 lei, mai mari cu 88.200.549 lei fata de anul 2010.

Cu toate ca totalul datoriilor la sfarsitul anului 2011 este mai mare cu 47.895.644 lei fata de sfarsitul anului 2010, totusi, activul net al societatii la data de 31.12.2010 a crescut cu 32.373.831 lei fata de aceeaasi perioada a anului anterior, ajungand la valoarea de 332.784.942 lei.

SITUATIA INVESTITIILOR SI A AMORTIZARILOR CORPORALE

Intrările de imobilizari corporale si necorporale in cursul anului 2011 se prezinta dupa cum urmeaza:

I	imobilizari corporale	47.106.444 lei
II	imobilizari necorporale	871.538 lei

I. Imobilizari corporale

47.106.444 lei

1. Constructii, din care:

1.042.900 lei

- Lucrari in str Coralilor, str Isbiceni	1.020.160 lei
- Alte lucrari	22.740 lei

2. Instalatii tehnice, mijloace de transport

46.007.242 lei

Utilaje, instalatii si masini noi pentru productie din care:

- Statie telemetrica Sercel 428xl/2011	14.628.047 lei
- Vibrator Nomad65 – 5 buc	8.176.412 lei
- Envirovibe – 3 buc	2.580.831 lei
- Rau pentru Statie Sercel-Unite – 600buc	1.373.985 lei
- Electronica pentru vibratoare - Unitate dsd ve 464 + unitate radio mobile	1.186.190 lei
- Instalatii de foraj manual pt nisip – 8 buc	143.857 lei
- Instalatii de foraj pe aer Ground hog – 18 buc	123.421 lei
- Ciocan de fund BR2 – 47 buc	288.612 lei
- Containere pentru reparat echipament, transport, depozit material-22buc	822.841 lei
- Statie Daqlink III 24 canale cu GPS - 5 buc	241.721 lei

- Unitate pentru comanda exploziei - shotpro II cu gps -9 buc	352.875 lei
- Decoder vib pro cu gps +72 canale gps receiver – 3 buc	37.240 lei
- Instalatie de foraj FSU pe tractor – 4 buc	244.641 lei
- Instalatie de foraj Rockbuster	182.751 lei
- Electropompe, motopompa, compresoare, generatoare, unitati aer conditionat	459.850 lei
- Telefoane Thuraya sg2520 (satelit) + statii andocare - 9 buc	42.658 lei
- Alte echipamente: repetor, antena telescopica, tester	125.299 lei
- Calculatoare, laptopuri, imprimante, ups, cititor de coduri	587.812 lei
- Bretele geofoni SG10(6x1;12x1) – 10.300 buc	7.177.207 lei
- Comunicatoare auto cu gps – 85 buc	305.895 lei
- Sistem GPS Leica - 5buc, upgrade system gps – 3 buc, tester gps - 1	358.012 lei
- Unitate stocare date NAS 2000 - 2buc	65.095 lei
- Tester megger, tester geofoni, tester bretele, tester grip	387.006 lei
- Alte instalatii si materiale in Iran, Maroc, Tajikistan	16.129 lei
- Nissan pickup (leasing) - 52 buc	4.560.916 lei
- Tractor 4x4 54DT Craiova – 11 buc	743.500 lei
- Autosasiu MAN + suprastructura pentru Statie Sercel	374.880 lei
- Autoturism Maybach	359.459 lei
- Remorca GX 106 cu rampa – 3buc	47.408 lei
- Auto citroen Berlingo + Jumper	12.692 lei

3. Mobilier, aparatura birotica, echipamente protectie a valorilor umane si materiale, alte active corporale

94.466 lei

II. Imobilizari necorporale	871.538 lei
- Licenta SAP	413.578 lei
- Licenta Promax field 2d/3d (2 licente)	258.516 lei
- Licenta GPS seismic + upgrade pt 8 licente	43.048 lei
- Licenta soft Testif-i tst 409 + 438 cu dongle	35.853 lei
- Licenta Gravity and terrain correction	22.782 lei
- Licenta Red hat enterprise linux + suse linuxenterprise srvforx86	19.675 lei
- Licenta PRJCT Pro 2010 SNGL - 5 buc	19.350 lei
- Licenta pentru 5 DSD VE 464	13.439 lei
- Licenta Mapinfo + Omnj – branch Iran	11.210 lei
- Licenta antivirus Nod 32 – 200 buc	10.865 lei
- Licenta Googlr earth pro - 3 buc	4.629 lei
- Alte licente: Win7; win bus server; adobe photoshop; intermec browser	18.593 lei

Imobilizarile corporale in curs si avansurile,
cuprind:

5.494.702 lei

Avansuri din care:

1.311.120 lei

Avans pentru achizitie imobil

1.244.957 lei

Imobilizari in curs din care:

4.199.660 lei

Achizitie imobil

2.531.663 lei

Amenajare platforma betonata Chitila

502.375 lei

Modernizare cladiri (Caransebes, Coralilor, Chitila)

385.155 lei

Autosasiu MAN si carosare duba transport persoane

399.709lei

Confectionat instalatii de foraj pe tractor (7 buc.)

187.940lei

Soldul imobilizarilor corporale în curs și avansuri la 31.12.2011 este în suma de 5.494.702 lei.

Urmărind creșterea valorii imobilizarilor corporale în cursul anului 2011 comparativ cu existentul la 31.12.2010, aceasta se prezintă astfel:

Imobilizarea corporala	Sold la 31.12.2010	Sold la 31.12.2011	Diferenta
Terenuri si constructii	104.505.223	104.149.555	(355.668) lei
Instalatii tehnice si masini	94.735.211	112.320.019	17.584.808 lei
Alte instalatii, utilaje si mobil.	450.042	468.317	18.275 lei
Avansuri si imobilizari in curs	4.086.206	5.494.702	1.408.496 lei
TOTAL	203.776.682 lei	222.432.593 lei	18.655.911 lei

Creșterea imobilizarilor corporale s-a datorat, în principal, achiziționării de echipamente noi necesare proiectelor în derulare și menține acelasi trend de creștere ca și cifra de afaceri. De asemenea, în anul 2011 Societatea a făcut investiții, în special în echipamente de producție, în suma totală de 47.977.982 lei.

De menționat faptul că sursa de finanțare a investițiilor realizate în anul 2011 a constituit-o amortizarea recuperată în urma uzurii mijloacelor fixe precum și profitul net reinvestit.

Societatea nu are probleme legate de dreptul de proprietate asupra activelor corporale, cu excepția terenului situat în București, str. Coralilor nr. 31 A, sector 1, în suprafața de 19.496,14 mp, asupra căruia diferite persoane fizice au solicitat prin instanță, revendicarea a 8.419 mp din suprafața mai sus menționată. Având în vedere natura litigioasă a situației juridice a unei suprafețe de 4.000 mp din Str. Coralilor, nr. 31 A, precum și durata mare a proceselor pe rol, societatea are constituit un provizion în valoare de 525.616 lei.

4. PIATA VALORILOR MOBILIARE

3.1. Precizarea pietelor din România și din alte țări pe care se negociază valorile mobiliare emise de societatea comercială

Acțiunile emise de S.C. Prospectiuni S.A. sunt tranzacționate la Bursa de Valori București - piața Rasdaq, sunt acțiuni nominative, emise sub formă dematerializată, evidența acestora fiind ținută de S.C. Depozitarul Central S.A.

Capitalul social al S.C. Prospectiuni S.A. este de 71.804.872,50 lei, împărțit în 718.048.725 acțiuni cu valoarea nominală de 0,10 lei.

Capitalizarea bursieră a companiei la sfârșitul anului 2011 a fost de 129.248.771 lei, prețul de închidere în ultima zi de tranzacționare la Bursa de Valori București a anului 2011 fiind de 0.1800 lei/acțiune.

Structura sintetică a acționariatului la sfârșitul anului 2011 se prezintă astfel: S.C.Tender S.A. cu o participatie de 55,7065% din capitalul social, S.I.F. Muntenia cu o participatie de 11,8262% din capitalul social, alte persoane juridice cu o participatie de 24,0896% din capitalul social și persoane fizice cu o participatie de 8,3777% din capitalul social.

3.2. Descrierea politicii societății comerciale cu privire la dividende. Precizarea dividendelor cuvenite/platite/acumulate în ultimii 3 ani și, dacă este cazul, a motivelor pentru eventuala micșorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani

Profiturile nete obținute de Societate, aferente anilor 2009, 2010 și 2011 au fost utilizate, după constituirea rezervelor legale, ca sursă de finanțare pentru programele de investiții.

3.3. Descrierea oricăror activități ale societății comerciale de achiziționare a propriilor acțiuni

În cursul anului 2011 nu au fost derulate astfel de acțiuni.

3.4. In cazul in care societatea comerciala are filiale, precizarea numarului si a valorii nominale a actiunilor emise de societatea mama detinute de filiale

Societatea detine actiuni sau parti sociale la alte unitati dupa cum urmeaza:

- 100 parti sociale la valoarea nominala de 20 lei fiind asociat unic la S.C. Prospectiuni S.A. DIVIZIA PAZA SI PROTECTIE S.R.L. cu participare de 100% la capitalul social al acesteia.
- 30 actiuni la valoarea nominala de 2,5 lei/actiune reprezentand o participatie de 75 lei la capitalul social al G.E.T. - S.A. reprezentand o participatie de 0,0024% din capitalul social al GET SA;
- 935 actiuni la valoarea nominala de 2,50 lei/actiune reprezentand o participatie la capitalul social al S.C. Esparom S.A. in valoare de 2.337,50 lei reprezentand o participatie de 2,5 % din capitalul social al Esparom S.A.;
- 23.912.314 actiuni la valoare nominala de 2,5 lei/actiune reprezentand o participatie de 59.780.786 lei si respectiv 2,7236% din capitalul social al RAFO S.A. Onesti, societate detinuta de Grupul Petrochemical;
- 1.038.787 actiuni, respectiv 1,56% din capitalul social al ZETA Petroleum Limited o societate al carei obiect de activitate este exploatarea zacamintelor de petrol si gaze naturale asupra unor perimetre din Romania, in valoare totala de 1.238.250 lei achizitionate in luna iulie 2010 ca investitie pe termen lung;
- 50.990 actiuni, respectiv 51% din capitalul social al CODECS SA, in valoare totala de 1.478.587 lei;
- 1.691.363 actiuni la valoarea nominala de 10 lei/ actiune reprezentand o participatie de 16.913.630 lei si respectiv 98,2572% din capitalul social al ECONSA GRUP SA.

In ceea ce priveste actiunile RAFO SA Onesti, dorim sa mentionam ca acestea au fost dobandite prin conversia creantelor in valoare totala de 45.834.133 lei fata de RAFO SA Onesti in actiuni, ca urmare a Hotararii Adunarii Generale a Actionarilor din 22.01.2008. Aceasta Hotarare a fost luata pe baza Raportului Curent din data de 20.11.2007 al Adunarii Generale Extraordinare a Actionarilor RAFO prin care s-a transmis Bursei de Valori Bucuresti majorarea capitalului social si noua structura a actionariatului in care S.C. Prospectiuni S.A. participa la capitalul social cu suma de 45.834.133 lei echivalenta cu 18.333.653 actiuni, aceasta procedura de conversie finalizandu-se in anul 2009.

In luna ianuarie 2010, Prospectiuni SA a mai dobandit un numar de 5.578.661 actiuni la RAFO SA Onesti (reprezentand 13.946.653 lei la valoarea nominala de 2,5 lei/actiune) in schimbul unei creante detinute de Prospectiuni SA asupra Tender SA, astfel, la finele anului 2010, Prospectiuni SA ajungand sa detina un numar total de 23.912.314 actiuni la RAFO SA Onesti, cu o valoare totala de 59.780.786 lei, reprezentand 2,7236% din capitalul social al RAFO SA Onesti.

In baza unui Memorandum de intelegere incheiat in data de 13.08.2009 cu Grupul Petrochemical, Prospectiuni SA va prelua de la acesta activele rafinaria Darmanesti, fabrica Biocetan si sase terenuri situate in Cluj, Brasov si Hunedoara. in schimbul intregului pachet de actiuni pe care Prospectiuni SA il detine la RAFO SA Onesti (23.912.314 actiuni).

Avand in vedere aceasta viitoare tranzactie, cat si faptul ca actiunile RAFO SA Onesti nu sunt tranzactionate in mod constant pe piata bursiera, Prospectiuni S.A., in evaluarea la 31 decembrie 2011 a actiunilor pe care le detine la societatea RAFO SA Onesti, a evaluat valoarea acestor actiuni pe baza valorii activelor ce urmeaza sa le primeasca (rafinaria Darmanesti, fabrica Biocetan, terenurile din Bihor, Cluj, Brasov si Hunedoara). Din informatiile preliminare primite de la evaluatorul independent care se ocupa de aceasta tranzactie, Elf Expert, pentru exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2011 nu rezulta o modificare semnificativa a valorii participatiei fata de valoarea inregistrata in contabilitate a acestor active, respectiv valoare de aproximativ 60 milioane lei.

In cursul anului 2011 au fost intreprinse actiuni la nivelul celor doua societati, SC Prospectiuni SA si SC Rafo SA, necesare atingerii scopului Memorandumului de intelegere. Astfel, SC Prospectiuni SA, in cadrul adunarii generale a actionarilor din data de 5 octombrie 2011, a hotarat aducerea ca aport in natura a pachetului de actiuni detinute de SC Prospectiuni SA la SC Rafo SA Onesti la capitalul social al societatii cu raspundere limitata SC Micro Active Invest SRL, societate in curs de constituire si la care SC Prospectiuni SA va

detine calitatea de asociat majoritar. De asemenea, SC Rafo SA a intreprins demersuri in vederea majorarii capitalului social al SC Petrochemical Trading SRL cu activele mentionate mai sus.

In anul 2011 PROSPECTIUNI S.A. nu a incasat dividende sau parti sociale de la societatile mentionate mai sus.

In perioada de raportare societatea nu a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta.

3.5. In cazul in care societatea comerciala a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta, prezentarea modului in care societatea comerciala isi achita obligatiile fata de detinatorii de astfel de valori mobiliare

In perioada de raportare Societatea nu a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta.

5. CONDUCEREA SOCIETATII

5.1. Prezentarea listei administratorilor societatii comerciale

Societatea S.C. Prospectiuni S.A. este administrata de un Consiliu de Administratie format din sapte administratori: sase persoane fizice si o persoana juridica, numiti prin Hotararile Adunarii Generale Ordinare a Actionarilor din datele de 22.04.2008, 24.11.2008 si respectiv 28.04.2010.

Incepand cu data de 28.04.2010 componenta Consiliului de Administratie este urmatoarea:

- dl. Gehrig Stannard Schultz, varsta 47 ani, inginer geofizician, Presedinte al Consiliului de Administratie, detine un numar de 237.000 actiuni, cu o cota de participare de 0,0330 % din capitalul social;
- d-na Nicoleta Daniela Tender, varsta 43 ani, doctor in stiinte juridice, detine un numar de 439.600 actiuni, cu o cota de participare de 0,0612 % din capitalul social;
- dl. Nicolae Petrisor, varsta 54 ani, jurist, detine un numar de 140.00 actiuni, cu o cota de participare de 0,0195 % din capitalul social;
- dl. Traian Gubandru, varsta 71 ani, economist, detine un numar de 496.800 actiuni, cu o cota de participare de 0,0692 % din capitalul social;
- dl. Tiberiu Tender, varsta 57, inginer, detine un numar de 140.000 actiuni, cu o cota de participare de 0,0195 % din capitalul social;
- SC Middle Europe Invest SRL, detine un numar de 38.146.805 actiuni, cu o cota de participare de 5.3126 % din capitalul social, reprezentata prin dl. Fader Cristian Robert, varsta 31 ani, economist care detine un numar de 140.700 actiuni (0,0196 % din capitalul social);
- dl. Mircea Constantin, varsta 50 ani, inginer, detine un numar de 143.100 actiuni (0,0199 % din capitalul social).

5.2. Prezentarea listei membrilor conducerii executive a societatii comerciale.

In anul 2011, conducerea executiva a Societatii a fost asigurata de:

- Gehrig Stannard Schultz, Presedinte al Consiliului de Administratie si Director General, detine 237.000 actiuni (0,0330 % din capitalul social);
- Marius Adrian Milea, Director Productie, detine 235.200 actiuni (0,0328 % din capitalul social);
- Mihail Mitroi, Director HSEQ, detine 157.675 actiuni (0,0220 % din capitalul social);
- Timothy Howard Branch, Vice-Presedinte Operatiuni Internationale, detine 140.000 actiuni (0,0195 % din capitalul social);
- Andrew Cristopher Clark, Vice-Presedinte Dezvoltarea Afacerii, Marketing & Strategie, incepand cu data de 01.01.2011;
- Ramona Denisa Marinescu, Director Financiar, pana la data de 31.01.2011;
- Gubandru Mihai, Director Financiar, incepand cu data de 31.01.2011, detine 31.000 actiuni (0,0043 % din capitalul social);

- Felicia Lupu, Director Resurse Umane, pana la data de 01.10.2011;
- Norin Marian Popescu, Vice-Presedinte Resurse Umane, incepand cu data de 17.10.2011.

Membrii Consiliului de Administratie si Conducerea executiva nu au fost implicati in litigii sau proceduri administrative referitoare la activitatea lor sau in ceea ce priveste capacitatea lor de a-si exercita atributiile.

5.3. Pentru toate persoanele prezentate la 5.1. si 5.2. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative in care au fost implicate, in ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora in cadrul emitentului, precum si acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-si indeplini atributiile in cadrul emitentului

Membrii Consiliului de Administratie si Conducerea executiva nu au fost implicati in litigii sau proceduri administrative, referitoare la activitatea lor sau in ceea ce priveste capacitatea lor de a-si exercita atributiile.

6. SITUATIA FINANCIAR - CONTABILA

Elemente de bilant-venituri-cheltuieli-profit:

ELEMENTUL	ANUL		
	2009	2010	2011
ACTIVE TOTALE din care:	254.371.547	369.629.812	457.830.361
- IMOBILIZARI CORPORALE	97.735.130	203.776.682	222.432.593
- Active circulante din care	108.113.379	101.307.772	157.737.973
- Stocuri	7.503.215	6.323.592	9.730.254
- Creante	86.746.443	86.956.859	125.335.951
- Disponibilitati	13.863.721	8.027.321	22.671.768
- Capitaluri din care:	220.617.911	300.411.111	332.784.942
- Capital social	71.804.872	71.804.872	71.804.872
- Cifra de afaceri	225.186.677	162.818.632	315.293.527
- Venituri totale	241.178.667	171.783.993	335.812.020
- Cheltuieli totale din care:	190.540.824	169.954.481	297.298.685
- Cheltuieli cu mat. prime si materiale	24.644.472	19.487.630	40.223.963
- Cheltuieli cu personalul	72.217.529	65.370.063	76.230.228
- Cheltuieli cu prestatii externe	32.459.231	42.976.763	98.678.792
- Numar mediu de salariati	1.917	1.570	1.604
- Provizioane totale din care:	8.969.850	1.095.885	8.106.658
- Pentru deprecierea stocurilor	184.922	145.950	124.619
- Pentru creante incerte	428.105	424.319	311.423
- Provizion pentru bonusuri angajati aferente activitatii anului 2009, respectiv 2011	4.500.000	-	7.145.000
- Provizion pentru concedii neefectuate in anul 2009	3.331.207	-	-
- Provizion litigii	525.616	525.616	525.616
- Profit brut	50.637.843	1.829.512	38.513.335
- Profit net din care:	41.052.599	1.555.774	30.981.821
- Rezerva legala	2.531.892	91.476	1.925.667
- Dezvoltare	38.520.707	1.464.298	29.056.154

In evolutie, elementele de bilant reflecta o crestere permanenta a activelor totale, cu 88.200.549 lei fata de anul trecut.

O evolutie pozitiva au inregistrat si capitalurile, cu 11% mai mari fata de 2010, generata de profitul

obtinut în anul 2011.

Veniturile totale si cifra de afaceri din anul 2011 au cunoscut o crestere fata de anul anterior. Aceasta crestere s-a datorat cresterii semnificative a activitatii Societatii pe piata interna, precum si intensificarii activitatii externe.

Principalii beneficiari ai serviciilor prestate de societate au fost: OMV Petrom SA, SNGN Romgaz SA, Mohave Oil & Gas Portugalia, Aurelian Petroleum, Circle Oil Maroc, Overgas Bulgaria, PEDEX Iran etc.

Cheltuieli	Ponderea în cheltuieli	
	2010	2011
Cheltuieli materii prime si materiale	11,46%	13,53%
Cheltuieli cu personalul	38,46%	25,64%
Cheltuieli cu prestatiile externe	25,28%	33,19%

Se constata ca materiile prime si materialele înregistreaza o usoara crestere ca pondere în total cheltuieli. În valoare absoluta acestea au crescut cu 20.736.333 lei, ca urmare a volumului crescut de lucrari si, în consecinta, a consumului mai mare de materii prime (în principal material explozibil).

Ponderea cheltuielilor cu personalul înregistreaza o usoara scadere, datorita faptului ca baza de raportare (total cheltuieli) este mult mai mare decât cea din 2010. Cheltuielile de personal au crescut în 2011, comparativ cu 2010, cu 10.860.165 lei (17%) ca urmare a intensificarii activitatii Societatii, atât pe plan intern, cât si pe plan extern, comparativ cu anul 2010, an în care s-a lucrat cu preponderenta pe plan intern.

Cresterea ponderii prestatilor externe în total cheltuieli, de la 25,28% în 2010 la 33,19% în 2011, se datoreaza, în principal, serviciilor de leasing personal si serviciilor de foraj, topografie, cazare, paza etc. înregistrate la activitatea din afara tarii: Bulgaria, Portugalia, Maroc, Iran.

INDICATORI DE EFICIENTA SI RENTABILITATE

Denumire	2010	2011
I. Indicatori de lichiditate		
<i>Indicatorul lichiditatii curente</i>		
Active curente (A)	101.307.772	157.737.973
Datorii curente (B)	67.459.677	105.877.188
A/B în numar de ori	1,50	1,49
<i>Indicatorul lichiditatii imediate</i>		
Active curente (A)	101.307.772	157.737.973
Stocuri (B)	6.323.592	9.730.254
Datorii curente (C)	67.459.677	105.877.187
(A-B)/C în numar de ori	1,41	1,40
II. Indicatori de risc		
<i>Indicatorul gradului de îndatorare</i>		
Capital împrumutat (A)	-	8.600.073
Capitaluri proprii (B)	300.411.111	332.784.942
A/B*100	0%	2,58%

III. Indicatori de gestiune

Viteza de rotatie a stocurilor

Stocuri (A)	6.323.592	9.730.254
Cifra de afaceri (B)	162.818.632	315.293.527
(A/B)*365 in numar de zile	14,18	11,26

Viteza de rotatie a debitelor (clienti)

Clienti (A)	78.412.998	116.462.915
Cifra de afaceri (B)	162.818.632	315.293.527
(A/B)*365 in numar de zile	175,78	134,82

Viteza de rotatie a creditelor (furnizori)

Furnizori (A)	18.667.940	61.041.878
Cifra de afaceri (B)	162.818.632	315.293.527
(A/B)*365 in numar de zile	41,85	70,67

Viteza de rotatie a activelor imobilizate

Cifra de afaceri (A)	162.818.632	315.293.527
Active imobilizate (B)	267.627.892	298.451.020
(A/B) in numar de ori	0,61	1,06

Viteza de rotatie a activelor totale

Cifra de afaceri (A)	162.818.632	315.293.527
Active totale (B)	369.629.812	457.830.361
(A/B) in numar de ori	0,44	0,69

IV. Indicatori de profitabilitate

Rentabilitatea capitalului angajat

Profit brut (A)	1.829.512	38.513.335
Capital angajat (B)	300.411.111	332.784.942
(A/B)*100	1%	12%

Marja bruta din vanzari

Profit brut din vanzari (A)	1.829.512	38.513.335
Cifra de afaceri (B)	162.818.632	315.293.527
(A/B)*100	1%	12%

Rezultat pe actiune

Profit net (A)	1.555.774	30.981.821
Numar de actiuni (B)	718.048.725	718.048.725
(A/B) lei pe actiune	0,0022	0,0431

Pe fondul cresterii cifrei de afaceri cu 94% comparativ cu anul 2010, se observa o crestere generala a indicatorilor de eficienta si rentabilitate.

Indicatorul lichiditatii curente inregistreaza o valoare aproximativ egala cu cea inregistrata in anul financiar precedent si se incadreaza in valoarea recomandata acceptabila, ceea ce ofera garantia acoperirii datoriilor curente din activele curente.

Gradul de indatorare a crescut la 2,58% pe fondul contractarii unei linii de credit de la Banca Comerciala Romana, dupa cum este prezentat in Nota 5 b).

In anul financiar 2011, se observa o crestere a eficacitatii Societatii in colectarea creantelor sale (viteza de rotatie a debitelor-clienti s-a imbunatatit in anul 2011 ajungand la 134,82 zile). Totusi, efectele crizei economice au fost resimtite si an acest an financiar, mai ales in incasarea creantelor de la clienti, fapt ce a determinat ca plata datoriilor catre furnizori sa se faca cu intarziere determinand scaderea vitezei de rotatie a creditelor de la 41,85 la 70,67 zile.

Viteza de rotatie a activelor imobilizate s-a modificat de la 0,61 la 1,06 ca urmare a cresterii cifrei de afaceri pe fondul intensificarii activitatii in anul 2011 comparativ cu anul 2010.

Cresterea indicatorilor de profitabilitate arata ca Societatea este capabila sa isi controleze costurile de productie si/ sau sa obtina pretul de vanzare optim.

	2010	2011
Profitul net al exercitiului financiar	1.555.774	30.981.821
Fluxuri de numerar din activitati de exploatare:		
<i>Ajustari pentru:</i>		
Amortizare si ajustari de depreciere privind imobilizarile corporale si necorporale	23.166.162	30.404.027
Cheltuiala cu impozit pe profit	273.738	7.531.514
Pierdere/(Profit) din vanzarea respectiv casarea imobilizarilor corporale si necorporale	(1.021.090)	(170.923)
Venituri din dobanzi	(600.142)	(1.006.109)
Cheltuieli privind dobanzile	1.195.001	2.799.492
Ajustari de depreciere privind activele circulante	-	(112.896)
Cheltuieli/(venituri) din exploatare privind provizioanele pentru active circulante, net	(41.804)	(21.331)
Cheltuiala/(venituri) privind provizioane pentru riscuri si cheltuieli	(7.832.157)	7.145.000
Alte elemente nemonetare	-	1.392.107
Profitul din exploatare inainte de schimbari in capitalul circulant	16.695.482	78.942.702
Descrestere/ (crestere) a creantelor comerciale si de alta natura	(15.506.992)	(26.587.420)
(Crestere) / Descrestere a stocurilor	(191.032)	(1.276.395)
(Descrestere) / Crestere a datorii comerciale si de alta natura	1.179.623	(3.385.428)
Impozit pe profit platit	15.175.759	51.212.935
Dobanzi platite	12.192.443	252.998
Numerar generat din activitati de exploatare	(3.469.625)	(5.468.568)
Fluxuri de numerar din activitati de investitie:	(1.195.001)	(2.799.492)
Plati pentru achizitionarea de imobilizari	(51.463.198)	(72.576.756)
Incasari din vanzarea de imobilizari corporale si necorporale	1.021.090	170.923
Dobanzi incasate	600.142	1.006.109
Numerar generat din activitati de investitie	(49.841.966)	(71.399.724)
Fluxuri de numerar din activitati de finantare:		
Trageri din imprumuturi	-	12.900.203
Plata datorii aferente leasingului financiar	(2.299.091)	(4.962.764)
Numerar generat din activitati de finantare	(2.299.091)	7.937.439
Descresterea/ cresterea neta a numerarului si echivalentelor de numerar	(27.260.400)	27.429.047
Numerar si echivalente de numerar la inceputul exercitiului financiar	13.863.721	(13.396.679)
Numerar si echivalente de numerar la sfarsitul exercitiului financiar	(13.396.679)	14.032.368

In februarie 2010, Prospectiuni SA a contractat o linie de creditare (overdraft) de 5 milioane de euro de la Banca Comerciala Romana pentru finantarea activitatii curente, conform contractului de credit nr. DCCM 50/21539. In decembrie 2011, acest credit a fost reactivat astfel:

- 2.000.000 euro sub forma unui overdraft revocabil, de tip revolving cu trageri si rambursari multiple pe toata durata creditului, respective 1 an, cu o dobanda aplicabila EURIBOR la 3 luni plus o marja de 3,75% pp pe an;
- 2.986.365,61 euro sub forma unui credit pentru finantarea activitatii curente, credit tras integral la decembrie 2011, cu o durata de 3 ani, cu o dobanda aplicabila EURIBOR la 6 luni plus o marja de 3,75% pp pe an.

Aceste credite contractate au fost garantate cu ipoteca de rang I asupra terenului si imobilelor situate in strada Coralilor numarul 20A si 20D si ipoteca mobiliara de rang I asupra soldului creditor al contului (subconturile) curente deschise de Societate la BCR SA.

Conform normelor de întocmire a Situației Fluxurilor de Numerar, prezentate în IAS 7, suma de 8.639.400 lei reprezentând suma utilizată până la data de 31 decembrie 2011 din totalul plafonului de 2 milioane euro, a fost scăzută din totalul disponibilităților de la sfârșitul anului 2011 22.671.768 lei), rezultând astfel un excedent de numerar de 14.032.368, prezentat în Situația Fluxurilor de Numerar.

La 31 decembrie 2011, creanțele Societății se prezintă după cum urmează:

Creante	Sold la		Termen de lichiditate	
	31 decembrie 2010	31 decembrie 2011	sub 1 an	Peste 1 an
0	1	2	3	4
Avansuri la furnizori	2.838.944	2.746.119	2.746.119	-
Clienți, valoare contabilă brută	46.740.381	79.460.703	79.460.703	-
Ajustare pentru clienți incerti	(424.319)	(311.423)	(311.423)	-
Total creante comerciale	49.155.006	81.895.399	81.895.399	-
Alte creante de încasat de la societăți din cadrul grupului	29.257.993	34.567.516	34.567.516	-
Debitori diverși, valoare contabilă brută	6.375.967	5.849.101	5.849.101	-
Alte creante	2.167.893	3.023.935	3.023.935	-
Total alte creante	37.801.853	43.440.552	43.440.552	-
Total creante	86.956.859	125.335.951	125.335.951	-

La 31 decembrie 2011, principalul debitor divers este Robust Star cu un sold de 3.410.050 lei – creanța ce urmează a fi încasată în cursul anului 2012; iar alte creante se referă în principal la: creanțe sociale de recuperat, subvenții.

Valoarea datoriilor înregistrate în contabilitate la finele anului 2011 este de 116.588.729 lei din care:

Datorii la bugetul statului și bugetele locale	7.096.204 lei
Datorii pentru contracte de leasing	4.262.373 lei
Datorii cu personal (salarii și alte drepturi)	7.227.505 lei
Furnizori total, din care:	64.121.337 lei
- Furnizori în cadrul grupului	3.079.459 lei
- Furnizori de imobilizări	32.376.191 lei
- Furnizori de servicii	19.196.201 lei
- Furnizori de materiale	8.194.846 lei
- Alte conturi de furnizori	1.274.640 lei
Garantii gestionare	45.457 lei
Alte datorii, din care:	12.296.250 lei
- Datorii contract achiziție echipamente – MITCHAM	1.015.565 lei
Sume datorate instituțiilor de credit	12.900.203 lei
Credite bancare pe termen scurt	8.639.400 lei

Datoriile la bugetul statului si bugetele locale, inclusiv TVA inregistrate la 31.12.2011 in valoare de 7.096.204 lei se refera la:

- TVA	2.280.669 lei
- Impozit pe profit	1.571.659 lei
- Impozit pe salarii	824.954 lei
- C.A.S.	1.186.710 lei
- Contributia la sanatate	612.832 lei
- Contributia la somaj	54.582 lei
- Fonduri speciale	13.869 lei
- F.N.U.A.S.S., Accidente , altele	549.358 lei
- Alte datorii catre Bugetul de stat	1.541 lei

La 31.12.2011 Societatea nu a inregistrat datorii restante la bugete, datoriile curente fiind achitate la scadenta.

Datoriile fata de furnizorii de leasing in valoare de 4.262.373 lei sunt catre urmatoarii:

1. TOYO MOTOR LEASING	250.068 lei
2. RCI LEASING ROMANIA	994.112 lei
3. GARANTI LEASING - MOTORACTIVE	3.018.193 lei
TOTAL LEASING la 31.12.2011	4.262.373 lei

Cresterea semnificativa a imobilizarilor achizitionate in leasing in cursul anului 2011 s-a datorat, in special, contractarii unui numar de 17 contracte de leasing (autovehicule):

- 13 contracte cu RCI Leasing (Nissan Pickup);
- 3 contracte cu Motoractive IFN (Nissan Pickup);
- 1 contracte cu Motoractive IFN (autosasiu si duba transport persoane).

Mentionam ca toate ratele scadente sunt achitate la zi.

7. CONCLUZII

Pentru Prospecțiuni SA, anul 2011 a fost un an foarte bun in care a atins un numar semnificativ de obiective financiare si comerciale. S-a reusit cresterea cifrei de afaceri in conditii de piata dificile prin dezvoltarea la nivel international si prin mentinerea pozitiei pe pietele noastre din Romania si Bulgaria.

Societatea a reusit sa mentina avantajul competitiv si sa pastreze marjele prin cresterea semnificativa a eficientei operationale. Acest lucru s-a realizat prin imbunatatirea operatiunilor desfasurate in teren pentru a creste timpii de functionare, reducand totodata efectivele de personal. S-a realizat o scadere cu 40% a pretului mediu unitar per linie 3D fata de anul 2007, in timp ce tehnologiile folosite au crescut cu 20% fata de 2007.

Rezultatele obtinute se datoreaza unei echipe foarte puternice si imbunatatirii fundamentelor de functionare a companiei noastre. Ne-am diversificat baza de clienti, oferta de produse si zonele de desfasurare a operatiunilor. Cel mai bun lucru este ca avem in portofoliu niste proiecte interesante care vor contribui la construirea viitorului.

In 2011 am avut numeroase realizari de care suntem mandri si printre care se numara:

- Implementarea rapida a raportarilor IFRS (standarde internationale de raportare financiara) cu ajutorul softului de contabilitate SAP. Acest proces a fost relativ usor si eficient din punctul de

vedere al costurilor ceea ce este impresionant dacă îl comparăm cu dificultățile întâlnite în alte companii;

- Evoluția activităților din Africa de Vest de la stadiul de concept la cel operational în mai puțin de un an. În prezent, avem operațiuni în desfășurare în Maroc, Senegal și proiecte comune care urmează să înceapă în Guineea Bissau, Cap Verde și Gambia;
- Finalizarea cu succes a proiectelor din Portugalia, Maroc, Macedonia și Bulgaria;
- Creșterea capacității tehnice de producție a companiei cu 40% astfel încât acum putem asigura 62,5% din operațiunile noastre cu echipe 3D de nivel înalt. Aceasta reprezintă o poziție importantă în condițiile în care piața din Europa și Africa de Nord se dezvoltă pentru proiecte 3D;
- Implementarea unui sistem de management integrat certificat ISO pentru sănătate, securitate și mediu care îndeplinește cele mai înalte standarde internaționale în domeniu. O importantă companie petrolieră internațională care desfășoară activități în România a evaluat randamentul activităților noastre la 96%.

Prezentul Raport cuprinde date reflectate în evidența contabilă a Societății pe anul 2011 în conformitate cu prevederile Legii contabilității nr. 82/1991 republicată cu completările și modificările ulterioare, precum și cu prevederile Ordinului M.F. nr. 3055/2009 cu privire la reglementările contabile conforme cu directivele europene, cu completările și modificările ulterioare.

Ca urmare a hotărârii AGA din septembrie 2002, Societatea a instituit auditul intern în conformitatea cu prevederile Legii nr. 301/2002, acesta fiind asigurat de o firmă specializată și autorizată în acest domeniu.

Auditul extern este asigurat prin contract cu firma de audit KPMG AUDIT S.R.L., plata prestației respective fiind efectuată conform prevederilor din Scrisoarea de angajament semnată de către cele două părți.

Prezentul raport este însoțit de Raportul auditorului extern, Situația activelor, datoriilor și capitalurilor proprii și Situația veniturilor și cheltuielilor.

Situația activelor, datoriilor și capitalurilor proprii și Situația veniturilor și cheltuielilor au fost întocmite în baza datelor din balanța de verificare.

Posturile din Situația activelor, datoriilor și capitalurilor proprii corespund cu datele înregistrate în contabilitate, rezultatele inventarierii anuale fiind valorificate și reflectate în posturile respective.

Urmare a celor prezentate se pot formula următoarele concluzii:

- Societatea a încheiat cu profit activitatea anului 2011;
- în sectorul de prospecțiuni, Societatea deține o cota de piață favorabilă;
- gradul ridicat de dotare tehnică permite executia de lucrări complexe atât pe piața internă cât și pe cea externă;
- echilibrul financiar a fost asigurat, Societatea fiind la zi cu plata datoriilor la bugetul de stat, bugetele locale și alte instituții ale statului;
- parteneriat solid cu societăți mari din sectorul hidrocarburilor (OMV PETROM S.A., SNGN ROMGAZ S.A.);
- posibilitatea continuării programului de investiții, având sursele de finanțare asigurate;
- obiectivul principal al companiei pentru perioadele următoare este de a continua promovarea serviciilor seismice dincolo de granițele României pentru diversificarea portofoliului de clienți.

PRESEDINTELE CONSILIULUI DE ADMINISTRATIE,
DIRECTOR GENERAL,

GEHRIG STANNARD SCHULTZ